

Zintegrowany Rejestr Kwalifikacji

Formularz dla kwalifikacji - podgląd

Typ wniosku

Wniosek o włączenie kwalifikacji do ZSK

Nazwa kwalifikacji*

Doradzanie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej

Skrót nazwy

Rodzaj kwalifikacji*

kwalifikacja cząstkowa

Proponowany poziom Polskiej Ramy Kwalifikacji*

6

Krótką charakterystyką kwalifikacji, obejmującą informacje o działaniach lub zadaniach, które potrafi wykonywać osoba posiadająca tę kwalifikację oraz orientacyjny koszt uzyskania dokumentu potwierdzającego otrzymanie danej kwalifikacji*

Osoba posiadająca kwalifikację "Doradzanie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" jest przygotowana do samodzielnego wspierania przyszłych oraz funkcjonujących na rynku przedsiębiorców w zakładaniu, prowadzeniu i rozwijaniu różnych form działalności gospodarczej. Kwalifikacja może być przydatna szczególnie dla osób zatrudnionych na stanowiskach pracy związanych z prowadzeniem doradztwa lub udzielaniem wsparcia dla osób zakładających i prowadzących różne formy działalności gospodarczej zatrudnionych m.in. w inkubatorach przedsiębiorczości, parkach naukowo-technologicznych, gminnych centrach obsługi inwestora i eksportera, instytucjach rynku pracy, biurach rachunkowo-księgowych oraz podatkowych, firmach konsultingowych, biurach karier oraz organizacjach, które operują pożyczkami na rozwój przedsiębiorczości. Może być także wykorzystywana w szkołach przez nauczycieli prowadzących zajęcia z zakresu przedsiębiorczości. Orientacyjny nakład pracy potrzebny do uzyskania kwalifikacji został oszacowany na 250 godzin, w tym przykładowo 105 godzin na szkolenie/kurs lub inne formy uczenia się i 145 godzin czasu pracy własnej. Orientacyjny koszt uzyskania dokumentu potwierdzającego otrzymanie kwalifikacji wynosi 2500 zł.

Orientacyjny nakład pracy potrzebny do uzyskania kwalifikacji [godz.]*

250

Grupy osób, które mogą być zainteresowane uzyskaniem kwalifikacji*

Uzyskaniem kwalifikacji mogą być zainteresowani: - pracownicy inkubatorów przedsiębiorczości;

- pracownicy parków naukowo-technologicznych; - pracownicy gminnych centrów obsługi inwestora i eksportera; - doradcy zawodowi w instytucjach rynku pracy; - nauczyciele przedsiębiorczości; - pracownicy biur rachunkowo-księgowych oraz podatkowych; - pracownicy firm konsultingowych realizujący programy dotacyjne lub świadczący usługi doradztwa biznesowego; - pracownicy biur karier funkcjonujących przy uczelniach; - pracownicy organizacji, którzy operują pożyczkami na rozwój przedsiębiorczości; - inwestorzy prywatni wspierający przedsięwzięcia we wczesnych fazach rozwoju - aniołowie biznesu; - osoby, które chcą zostać mentorem biznesowym.

Wymagane kwalifikacje poprzedzające

Opis

Kwalifikacja pełna z poziomem 4 PRK

Lista

W razie potrzeby warunki, jakie musi spełniać osoba przystępująca do walidacji*

Kwalifikacja pełna z poziomem 4 PRK

Zapotrzebowanie na kwalifikację*

W Polsce odnotowuje się stałe zainteresowanie zakładaniem własnych firm. W 2016 roku zanotowano absolutny rekord w zakładaniu nowych firm - łącznie 337 tys., zaś w pierwszych trzech miesiącach 2017 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym (KRS) zarejestrowano 12,7 tys. spółek, a w centralnej ewidencji 71,9 tys. jednoosobowych działalności gospodarczych.[1] Tradycyjnie najwięcej spółek powstało w woj. mazowieckim - 34%. Na drugim miejscu jest województwo wielkopolskie - 10%, a na trzecim małopolskie - 9,3%. Niewiele nowych spółek pojawiło się w woj.: świętokrzyskim, podlaskim, opolskim, lubuskim, warmińsko-mazurskim - nieco ponad 1 proc. ogółu - podaje "Puls Biznesu". Zdecydowana większość nowych działalności to spółki kapitałowe - 10,6 tys. o łącznym kapitale 727 mln zł. W tym roku średni kapitał przypadający na jedną spółkę wyniósł 68,7 tys. zł i był wyraźnie wyższy niż w 2016 r. - 55 tys. zł. Spółki zakładane są przede wszystkim na potrzeby hurtowego i detalicznego handlu - 20%, działalności profesjonalnej - 15% i budownictwa - 14%.[2] Autorzy polskiej edycji najnowszego raportu Global Entrepreneurship Monitor (GEM) [3], w oparciu o prowadzone badania wskazują, że w Polsce potencjał do rozwoju biznesu jest wysoki, co potwierdza analiza wybranych postaw społecznych i odsetek osób planujących rozpoczęcie działalności gospodarczej. Ponad połowa społeczeństwa ma pozytywne nastawienie do przedsiębiorczości. Co piąta osoba planuje rozpoczęcie własnego biznesu w ciągu trzech lat, podczas gdy w Europie średnio taką aktywność chce podjąć jedna osoba na osiem. Autorzy raportu podkreślają, że wciąż doceniamy swoje zdolności przedsiębiorcze. W badanej grupie 56% Polaków bardzo wysoko ocenia swoje kwalifikacje, w tym wiedzę, umiejętności i doświadczenie potrzebne do uruchomienia biznesu. Co ciekawe, w ubiegłym roku co trzeci Polak uważał, że w ciągu najbliższych sześciu miesięcy będą dogodne warunki do prowadzenia biznesu w jego miejscowości. Niestety pod względem rozpoznawania szans w biznesie Polacy wypadają poniżej średniej europejskiej. Z powodu strachu przed niepowodzeniem aż 48% Polaków nie decyduje się na założenie firmy, choć dostrzega taką okazję. Dostrzegane są także różnice w przedsiębiorczości wynikające z płci. Według raportu kobiety rzadziej dostrzegają szanse w biznesie, są bardziej krytyczne, jeśli chodzi o samoocenę zdolności do prowadzenia firmy, a także więcej z nich odczuwa strach przed niepowodzeniem. Niepewność towarzysząca zakładaniu różnych form działalności gospodarczej może wynikać z braku odpowiedniej wiedzy na temat warunków prowadzenia biznesu w Polsce

oraz niechęci do ciągle zmieniających się przepisów i wymogów obowiązujących przedsiębiorców. Profesjonalny consulting ze strony osób posiadających kwalifikację "Doradzenie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" przyczyni się do zwiększenia dostępności usług wsparcia dla osób, które zarówno planują otworzenie własnego biznesu w różnych formach, jak i dla tych, którzy już go prowadzą i albo potrzebują wsparcia z uwagi na napotkane trudności lub perspektywy rozwoju. Pomimo, że Polaków charakteryzuje wysoki poziom przedsiębiorczości, to na ich działania mają wpływ warunki do prowadzenia działalności gospodarczej. Jak prezentuje raport Związku Przedsiębiorców i Pracodawców Warunki prowadzenia firm w Polsce 2018 [5], Polska pod względem prawnego i instytucjonalnego otoczenia biznesu, wciąż pozostaje w tyle za innymi krajami europejskimi. Zidentyfikowane trudności potwierdza także liczba firm, które zamykają swoją działalność. W 2018 r. do 31 maja opublikowano w MSIG 11 737 ogłoszeń związanych z toczącymi się postępowaniami upadłościowymi lub restrukturyzacyjnymi, w tym 2656 dotyczyły ogłoszenia upadłości konsumenckiej, 255 upadłości firm, a 186 to ogłoszenia o rozpoczęciu postępowania restrukturyzacyjnego. Zaprezentowane wyniki są lepsze od tych z 2017 roku, kiedy to opublikowano w MSIG 23 995 ogłoszeń związanych z toczącymi się postępowaniami upadłościowymi lub restrukturyzacyjnymi w tym 5535 dotyczyły ogłoszenia upadłości konsumenckiej, 591 upadłości firm, a 348 to ogłoszenia o rozpoczęciu postępowania restrukturyzacyjnego, świadczą jednak o dużej skali problemu związanego z utrzymaniem działalności [8]. Upadają zwykle młode firmy. Po pierwszym roku działalności upada 30%, a po 5 latach – 70% małych i średnich firm. W opinii ekspertów ryzyko dla firm – mimo wzrostu gospodarczego – będzie rosło.[9] Liczba firm z toczącymi się postępowaniami upadłościowymi lub restrukturyzacyjnymi stawia pod znakiem zapytania przygotowanie polskich przedsiębiorców do prowadzenia działalności gospodarczej. W kontekście powyższych danych uzasadniona jest potrzeba właściwego i profesjonalnego doradztwa dla osób, które zakładają i prowadzą działalność gospodarczą. Zwiększenie dostępności przedsiębiorców do osób, które posiadają kwalifikację "Doradzenie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" może przyczynić się do zwiększenia liczby dobrze zaplanowanych i przemyślanych biznesów oraz w konsekwencji do zmniejszenia liczby zamykanych działalności. W Polsce elementy procesu doradczego dla przedsiębiorców prowadzone są przez wiele osób zajmujących różne stanowiska, rozpoczynając od doradców zawodowych przez doradców podatkowych, księgowych aż po pracowników ośrodków wspierania przedsiębiorczości. Przeprowadzona w sierpniu 2017 roku w oparciu o wywiad telefoniczny weryfikacja stanu Stowarzyszenia Organizatorów Ośrodków Innowacji i Przedsiębiorczości w Polsce wykazała istotne zmiany co do liczby działających w obszarze wsparcia rozwoju przedsiębiorczości ośrodków. Kwerenda wykazała, że pod koniec 2017 roku w Polsce funkcjonowały 442 podmioty aktywnie działające na rzecz rozwoju innowacyjności i przedsiębiorczości. [10] Osoby zatrudnione w tych ośrodkach są także grupą, do której adresowana jest niniejsza kwalifikacja. Kwalifikacja "Doradzenie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" stanowi odpowiedź na opisane powyżej zjawiska oraz wyzwania związane z rozwojem przedsiębiorczości w Polsce. Kwalifikacja koncentruje się na umiejętnościach związanych ze świadczeniem usług doradczych oraz obsługą klienta, "szyciem na miarę" rozwiązań w zakresie planowanej i prowadzonej działalności pod kątem potrzeb i możliwości klienta. Pojawienie się osób posiadających kwalifikację w różnych miejscach i ośrodkach wsparcia przedsiębiorców będzie miało pozytywny wpływ na lepsze zaplanowanie formy i warunków prowadzenia działalności, jak również większą efektywność prowadzenia biznesu. _____ [1]

<https://www.pulshr.pl/zarzadzanie/rosnie-liczba-nowych-firm-w-polsce-gdzie-powstaje-ich-najwiecej,43298.html> (Dostęp 29.06.2018). [2] <https://www.pb.pl/trwa-moda-na-biznes-859768> (Dostęp 29.06.2018). [3] <http://www.parp.gov.pl/publicationslibrary/ebook/754> (Dostęp 29.06.2018) [4] <http://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/podmioty-gospodarcze-wyniki-finansowe/przedsiębiorstwa-niefinansowe/wybrane-wskazniki-przedsiębiorczości-w-latach-2012-2016,23,5.html> (Dostęp

29.06.2018). [4] Tamże [5]

<http://zpp.net.pl/wp-content/uploads/2018/04/Warunki-prowadzenia-firm-w-PL-2018.pdf>) (Dostęp 29.06.2018) [6]

<http://nf.pl/przedsiębiorca/polacy-wsrod-najbardziej-przedsiębiorczych-narodow-europy,,47744,229> (Dostęp 29.06.2018) [7] <http://zielonalinia.gov.pl/-/czy-polacy-sa-przedsiębiorczy-51309>

(Dostęp 29.06.2018) [8] <http://www.coig.com.pl/lista-upadlosci-firm.php> (Dostęp 29.06.2018)

<https://www.pb.pl/polak-chce-isc-na-swoje-ale-sie-boi-844259> (Dostęp 29.06.2018) [9]

<https://biznes.newseria.pl/news/co-trzecia-mloda-firma,p777290850> (Dostęp 29.06.2018) [10]

http://www.sooipp.org.pl/static/files/raport_2018.pdf (Dostęp 21.01.2019)

Odniesienie do kwalifikacji o zbliżonym charakterze oraz wskazanie kwalifikacji ujętych w ZRK zawierających wspólne zestawy efektów uczenia się*

Część efektów uczenia się właściwa dla kwalifikacji może być wspólna z efektami uczenia się na studiach podyplomowych z zakresu doradztwa zawodowego, a także z zakresem niektórych przedmiotów na studiach takich jak ekonomia czy marketing i zarządzanie, gdzie elementy zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej w węższym lub szerszym zakresie są ujmowane w programach studiów. Należy podkreślić, że w ramach systemu szkolnictwa wyższego posiadanie efektów uczenia się, ewentualnie pokrywających się zakresem z opisaną kwalifikacją rynkową, nie może zostać potwierdzone w całości w wyniku walidacji uczenia się pozaformalnego i nieformalnego. Kwalifikacja może wykazywać również wspólne efekty uczenia się z kwalifikacją AU.35. Planowanie i prowadzenie działalności w organizacji (w zawodzie Technik ekonomista) w zakresie organizowania działalności gospodarczej i sporządzania planów, analiz i sprawozdań oraz z kwalifikacją AU.36. Prowadzenie rachunkowości (w zawodach Technik ekonomista i Technik rachunkowości) w zakresie Sporządzania sprawozdania finansowego i przeprowadzanie analizy finansowej. Jednak żadna z ww. kwalifikacji w przeciwieństwie do kwalifikacji "Doradztwo w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" nie koncentruje się na umiejętnościach związanych ze świadczeniem usług doradczych oraz obsługą klienta, "szyciem na miarę" rozwiązań w zakresie planowanej i prowadzonej działalności pod kątem potrzeb i możliwości klienta. Włączenie kwalifikacji do ZSK umożliwi potwierdzenie kompetencji przez osoby, które chcą skorzystać z równoważnej do formalnej ścieżki uczenia się przez całe życie.

Typowe możliwości wykorzystania kwalifikacji*

Osoba posiadająca kwalifikację może ją wykorzystywać podczas pracy na stanowiskach związanych ze świadczeniem wsparcia i usług doradczych w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej w podmiotach takich jak: - inkubatory przedsiębiorczości; - parki naukowo-technologiczne; - gminne centra obsługi inwestora i eksportera; - instytucje rynku pracy; - szkoły na różnych poziomach edukacji (jako nauczyciel przedsiębiorczości); - biura rachunkowo-księgowo oraz podatkowe; - firmy konsultingowe oferujące usługi w obszarze kwalifikacji; - biura karier funkcjonujące przy uczelniach; - organizacje, które operują pożyczkami na rozwój przedsiębiorczości.

Wymagania dotyczące walidacji i podmiotów przeprowadzających walidację*

1. Etap weryfikacji 1.1. Metody Weryfikacja składa się z dwóch części: teoretycznej i praktycznej. W części teoretycznej wykorzystuje się metodę testu teoretycznego. W części praktycznej dopuszcza się wyłącznie następujące metody: - obserwacja w warunkach symulowanych (symulacja), - wywiad ustrukturyzowany (rozmowa z komisją) - analiza dowodów i deklaracji (próbka pracy) stosowana w przypadku kandydatów ubiegających się o przedłużenie ważności certyfikatu. 1.2. Zasoby kadrowe W procesie walidacji biorą udział: ● w przypadku, gdy test

teoretyczny przeprowadzany jest w elektronicznym systemie, operator systemu egzaminacyjnego, który organizuje zaplecze techniczne do przeprowadzenia weryfikacji i nadzoruje przebieg testu; ● w przypadku, gdy test przeprowadzany jest poza systemem elektronicznym należy zapewnić nadzór nad prawidłowym przebiegiem tej części walidacji; ● komisja walidacyjna, składająca się z co najmniej 2 asesorów, która przeprowadza część praktyczną. Osoba będąca asesorem może być jednocześnie operatorem systemu egzaminacyjnego i osobą nadzorującą przebieg testu teoretycznego prowadzonego poza systemem elektronicznym. Operator systemu egzaminacyjnego musi posiadać: - wykształcenie minimum średnie, - znajomość obsługi komputera w zakresie uruchamiania oraz podstawowej obsługi systemu i zainstalowanych aplikacji, - umiejętność rozwiązywania problemów w sytuacji trudności z nawiązaniem lub zanikiem połączenia internetowego lub obsługą przeglądarki w zakresie kompatybilności z platformą egzaminacyjną. Każdy członek komisji walidacyjnej musi posiadać: - kwalifikację pełną z poziomem co najmniej 7 PRK w zakresie ekonomii, zarządzania, rachunkowości, bankowości, stosunków międzynarodowych lub zarządzania i marketingu; - udokumentowane doświadczenie w przeprowadzeniu minimum 500 godzin doradczych w ciągu 10 lat dla osób zakładających i prowadzących działalność gospodarczą; - udokumentowane doświadczenie w opracowaniu minimum 15 strategii podmiotów, wniosków inwestycyjnych, wniosków kredytowych dotyczących rozwoju biznesu lub biznesplanów. Do zadań członków komisji należy m.in.: - stosowanie kryteriów weryfikacji przypisanych do efektów uczenia się dla opisywanej kwalifikacji oraz kryteriów oceny formalnej i merytorycznej dowodów na posiadanie efektów uczenia się właściwych dla opisywanej kwalifikacji; - stosowanie zasad prowadzenia weryfikacji, a także różnych metod weryfikacji efektów uczenia się, zgodnie z celami walidacji i zasadami Zintegrowanego Systemu Kwalifikacji. Jeżeli instytucja certyfikująca prowadzi kształcenie w obszarze wnioskowanej kwalifikacji to musi stosować rozwiązania zapewniające rozdzielenie procesów kształcenia od walidacji. W szczególności istotne jest zapewnienie bezstronności osób przeprowadzających walidację m.in poprzez rozdział osobowy mający na celu zapobieganie konfliktowi interesów osób przeprowadzających walidację. Osoby te nie mogą weryfikować efektów uczenia się osób, które były przez nie przygotowywane do uzyskania kwalifikacji "Doradztwo w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej".

1.3. Sposób organizacji walidacji oraz warunki organizacyjne i materialne Instytucja certyfikująca musi zapewnić:

- w przypadku, gdy test teoretyczny przeprowadzany jest w elektronicznym systemie stanowisko komputerowe dla kandydata ubiegającego się o nadanie kwalifikacji (jedno stanowisko dla jednego kandydata), wyposażone w przeglądarkę internetową z dostępem do internetu) do realizacji części teoretycznej walidacji;
- w przypadku, gdy test teoretyczny jest przeprowadzany poza systemem elektronicznym - arkusz testu oraz miejsce pozwalające na jego samodzielne wypełnienie.
- stół, krzesła;
- czyste arkusze papieru, flamastry, karteczki samoprzylepne;
- kalkulator;
- Kodeks pracy z komentarzem, Kodeks spółek handlowych, Kodeks cywilny.

Instytucja certyfikująca musi zapewnić bezstronną i niezależną procedurę odwoławczą, w ramach której osoby uczestniczące w procesie walidacji i certyfikacji, mają możliwość odwołania się od decyzji dotyczących spełnienia wymogów formalnych, przebiegu walidacji, samych wyników, a także decyzji kończącej walidację. W przypadku negatywnego wyniku walidacji instytucja certyfikująca jest zobowiązana przedstawić uzasadnienie decyzji.

2. Etapy identyfikowania i dokumentowania Instytucja certyfikująca zapewnia wsparcie doradcy na etapie identyfikowania i na etapie dokumentowania posiadanych efektów uczenia się. Doradca: - stosuje metody i narzędzia pomocne przy identyfikowaniu i dokumentowaniu kompetencji; - zna zasady weryfikacji dowodów na osiągnięcie efektów uczenia się; - zna wymagane efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ustalone dla kwalifikacji będących w zakresie jego działania jako doradcy walidacyjnego; - zna metody i narzędzia stosowane w celu zweryfikowania wymaganych efektów uczenia dla kwalifikacji będących w zakresie jego działania jako doradcy walidacyjnego.

Propozycja odniesienia do poziomu sektorowych ram kwalifikacji (o ile dotyczy)

Nie dotyczy

Syntetyczna charakterystyka efektów uczenia się*

Osoba posiadająca kwalifikację "Doradzanie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" jest przygotowana do samodzielnego wspierania przyszłych oraz funkcjonujących na rynku przedsiębiorców w zakładaniu, prowadzeniu i rozwijaniu różnych form działalności gospodarczej. Wykorzystując znajomość podstaw prawnych oraz wymogów formalnych do zakładania działalności gospodarczej w Polsce dobiera optymalną formę prowadzenia i rozliczania działalności do pomysłu biznesowego i zasobów klienta oraz wspiera go w trakcie rejestrowania działalności. Doradza klientowi w opracowaniu szczegółowego biznesplanu dla planowanej działalności z uwzględnieniem źródeł finansowania, form zatrudniania pracowników i podejmowania współpracy na umowy cywilno-prawne oraz narzędzi marketingowych. Wspiera klienta w oszacowaniu przychodów i kosztów prowadzenia wybranej działalności, wydatków inwestycyjnych oraz analizuje opłacalność biznesplanu. Dla już prowadzonych działalności przeprowadza analizę zasobów przedsiębiorstwa oraz jego otoczenia, identyfikuje problemy w obszarze prowadzonej działalności i rekomenduje działania naprawcze.

Zestawy efektów uczenia się

Numer zestawu w kwalifikacji*

1

Nazwa zestawu*

Posługiwanie się wiedzą z zakresu zakładania i prowadzenia różnych form działalności gospodarczej

Poziom PRK*

5

Orientacyjny nakład pracy [godz.]*

80

Rodzaj zestawu

obowiązkowy

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia*

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia

Efekt uczenia się

Charakteryzuje aspekty systemu emerytalno-rentowego istotne z punktu widzenia prowadzonej działalności

Kryteria weryfikacji*

- omawia przepisy związane z naliczaniem składek ZUS z prowadzonej działalności gospodarczej, w tym preferencyjne warunki; - omawia zasady naliczania składek ZUS w stosunku do osób zatrudnionych lub współpracujących.

Efekt uczenia się

Charakteryzuje formy prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce

Kryteria weryfikacji*

- wymienia i omawia formy prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce; - wskazuje różnice w zakładaniu różnych form prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce; - omawia wady i zalety prowadzenia poszczególnych form działalności gospodarczej w Polsce.

Efekt uczenia się

Omawia zależności między formą prowadzenia działalności gospodarczej a systemem opodatkowania i rozliczania

Kryteria weryfikacji*

- wymienia i omawia formy opodatkowania działalności gospodarczej oraz prowadzenia ewidencji księgowej w Polsce; - omawia wady i zalety opodatkowania dla poszczególnych form działalności gospodarczej w Polsce.

Efekt uczenia się

Posługuje się aktami prawnymi i innymi dokumentami regulującymi i wspierającymi prowadzenie różnych form działalności gospodarczej w Polsce

Kryteria weryfikacji*

- wymienia akty prawne dotyczące zasad prowadzenia działalności gospodarczej na terenie RP; - wyszukuje akty prawne w powszechnie dostępnych wiarygodnych źródłach informacji tradycyjnych i elektronicznych; - wyszukuje informacje w Kodeksie Cywilnym i Kodeksie Spółek Handlowych dotyczące prowadzenia różnych form działalności gospodarczej.

Efekt uczenia się

Wskazuje podmioty prawne, które udzielają wsparcia w zakresie szczegółowych aspektów prowadzenia różnych form działalności gospodarczej

Kryteria weryfikacji*

- wymienia podmioty prawne ogólnopolskie i regionalne, które udzielają wsparcia w zakresie szczegółowych aspektów prowadzenia różnych form działalności gospodarczej; - charakteryzuje zakres wsparcia udzielanego przez podmioty prawne ogólnopolskie i regionalne w zakresie szczegółowych aspektów prowadzenia różnych form działalności gospodarczej.

Efekt uczenia się

Wskazuje poszczególne etapy zakładania różnych form działalności gospodarczej

Kryteria weryfikacji*

- posługuje się bazami danych instytucji publicznych (w tym: Krajowy Rejestr Sądowy, Główny Urząd Statystyczny, Centralna Ewidencja Informacji o Działalności Gospodarczej); - wskazuje formularze i dokumenty niezbędne do wypełnienia w przypadku rejestrowania działalności gospodarczej uwzględniając formy działalności gospodarczej; - wskazuje opłaty związane z zakładaniem poszczególnych form działalności gospodarczej; - sporządza listę etapów

niezbędnych do założenia formy działalności takich, jak spółki w oparciu o kodeks cywilny, spółki zakładane w oparciu o kodeks spółek handlowych, firmy prowadzone w oparciu o rejestrację w CEIDG.

Numer zestawu w kwalifikacji*

2

Nazwa zestawu*

Wspieranie w przygotowaniu biznesplanu dla danej działalności

Poziom PRK*

6

Orientacyjny nakład pracy [godz.]*

80

Rodzaj zestawu

obowiązkowy

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia*

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia

Efekt uczenia się

Analizuje opłacalność biznesplanu

Kryteria weryfikacji*

- omawia wskaźniki bieżącej płynności oraz natychmiastowej wymagalności; - wylicza i interpretuje wskaźniki rentowności kapitału własnego (ROE) i rentowności aktywów (ROA) oraz marżę zysku netto.

Efekt uczenia się

Dobiera formę biznesplanu do pomysłu biznesowego klienta oraz źródła finansowania

Kryteria weryfikacji*

- dobiera formularz biznesplanu do pomysłu biznesowego klienta oraz źródła finansowania; - wskazuje najistotniejsze elementy formularza biznesplanu podlegające zewnętrznej ocenie z punktu widzenia podmiotów weryfikujących biznesplan.

Efekt uczenia się

Dobiera formy zatrudnienia pracowników oraz podejmowania współpracy na podstawie umów cywilno-prawnych do potrzeb pomysłu biznesowego

Kryteria weryfikacji*

- charakteryzuje formy zatrudnienia pracowników zgodnie z Kodeksem Pracy; - charakteryzuje formy współpracy zgodnie z Kodeksem Cywilnym oraz Prawem własności intelektualnej i praw pokrewnych; - analizuje zależności pomiędzy planowaną do

wykonywania działalnością gospodarczą a formą zatrudnienia pracowników lub podejmowania współpracy na podstawie umów cywilno-prawnych.

Efekt uczenia się

Doradza klientowi w oszacowaniu i określeniu wydatków inwestycyjnych związanych z pomysłem biznesowym

Kryteria weryfikacji*

- na podstawie dostępnych zasobów internetowych określa informacje o aktualnych cenach planowanych wydatków inwestycyjnych; - weryfikuje zasadność planowanych wydatków inwestycyjnych w oparciu o stopę zwrotu z inwestycji oraz skumulowane przepływy pieniężne; - weryfikuje planowane wydatki inwestycyjne pod kątem przeznaczenia.

Efekt uczenia się

Doradza klientowi w oszacowaniu przychodów i kosztów prowadzenia wybranej działalności oraz wyliczenia wyniku finansowego

Kryteria weryfikacji*

- na podstawie dostępnych zasobów internetowych określa informacje o aktualnych cenach usług i produktów potencjalnej konkurencji klienta; - na podstawie dostępnych zasobów określa informacje o aktualnych kosztach związanych z potencjalną działalnością gospodarczą klienta (np. koszty wynajmu lokalu, koszty mediów, koszty usług specjalistycznych); - dokonuje podstawowej wyceny towarów i materiałów na potrzeby przygotowania biznesplanu; - szacuje ceny usług na potrzeby przygotowania biznesplanu; - sporządza zestawienia finansowe dla planowanej działalności.

Efekt uczenia się

Doradza klientowi w uzupełnianiu formularza biznesplanu

Kryteria weryfikacji*

- omawia poszczególne pola przykładowego formularza biznesplanu; - konstruuje zapisy wskazanych pól formularza biznesplanu w oparciu o przykładowy pomysł biznesowy; - analizuje spójność części merytorycznej biznesplanu z częścią finansową.

Efekt uczenia się

Posługuje się słownictwem z zakresu ekonomii i marketingu niezbędnym do przygotowania biznesplanu

Kryteria weryfikacji*

- definiuje pojęcia: przychód, koszt, dochód, cena netto, cena brutto, podatek VAT, podatek dochodowy PIT, podatek dochodowy CIT, ryczałt ewidencjonowany, karta podatkowa, zysk netto, zysk brutto, koszty bezpośrednie, koszty pośrednie, bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływów środków pieniężnych; - definiuje pojęcia z zakresu marketingu: analiza SWOT, macierz BCG, marketing mix, 4P, 4C, public relations, reklama, sponsoring, media społecznościowe, reguła Pareto, segmentacja rynku, cena, substytut, dobra komplementarne.

Efekt uczenia się

Proponuje narzędzia marketingowe w biznesplanie

Kryteria weryfikacji*

- omawia narzędzia marketingowe; - analizuje zależność między skutecznością wykorzystania poszczególnych narzędzi marketingowych a prowadzoną działalnością gospodarczą; - szacuje koszty wykorzystania narzędzi marketingowych; - wyszukuje w dostępnych zasobach internetowych wykonawców poszczególnych usług marketingowych.

Efekt uczenia się

Przeprowadza wywiad z klientem na temat pomysłu biznesowego

Kryteria weryfikacji*

- podaje przykłady pytań otwartych, zamkniętych i sugerujących; - formułuje pytania dotyczące branży, klientów, zakresu, rodzaju (usługi, handel, produkcja), formy i miejsca prowadzonej działalności; - formułuje pytania o motywy prowadzenia działalności; - formułuje pytania o posiadane zasoby (rzeczowe, finansowe, organizacyjne); - formułuje pytania o posiadane kwalifikacje, kompetencje oraz doświadczenie związane z prowadzeniem przyszłej działalności.

Numer zestawu w kwalifikacji*

3

Nazwa zestawu*

Doradzanie na etapie zakładania, prowadzenia i rozwijania działalności gospodarczej

Poziom PRK*

6

Orientacyjny nakład pracy [godz.]*

90

Rodzaj zestawu

obowiązkowy

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia*

Poszczególne efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia

Efekt uczenia się

Analizuje otoczenie przedsiębiorstwa

Kryteria weryfikacji*

- formułuje pytania dotyczące bezpośredniej i pośredniej konkurencji klienta/ wspieranej firmy; - formułuje pytania dotyczące substytutów na rynku i dóbr komplementarnych względem oferty klienta/ wspieranej firmy; - wskazuje szanse i zagrożenia związane z ekonomicznym, politycznym oraz demograficznym otoczeniem prowadzonej działalności; -

określa czy w zakresie prowadzonej działalności występują nisze rynkowe

Efekt uczenia się

Analizuje zasoby przedsiębiorstwa

Kryteria weryfikacji*

- konstruuje ankietę sondującą stan zasobów (osobowych, rzeczowych, finansowych, czasowych i marketingowych) przedsiębiorstwa; - formułuje wnioski na podstawie danych z ankiety dotyczącej stanu zasobów; - w oparciu o wyniki ankiety stanu zasobów opracowuje mocne i słabe przedsiębiorstwa; - w oparciu o wyniki ankiety stanu zasobów wskazuje obszary wymagające zwiększenia lub obniżenia zasobów dla planowanej działalności.

Efekt uczenia się

Identyfikuje problemy w obszarze prowadzenia działalności

Kryteria weryfikacji*

- wymienia metody identyfikowania problemów; - wskazuje co najmniej 3 metody rozwiązywania przykładowych problemów; - wskazuje specjalistów w obszarach zidentyfikowanego problemu, u których przedsiębiorca może uzyskać wsparcie (np. prawnicy, mediatorzy, coachowie, psychoterapeuci, pośrednicy pracy, doradcy podatkowi, doradcy finansowi, mentorzy).

Efekt uczenia się

Identyfikuję rolę doradcy

Kryteria weryfikacji*

- definiuje rolę doradcy w relacji doradca-klient; - odróżnia rolę doradcy od ról mentora czy coacha; - wyznacza zadania będące po stronie klienta i po stronie doradcy; - podaje przykłady zachowań nieetycznych w procesie doradztwa; - wskazuje źródła poszerzania własnej wiedzy oraz podnoszenia kompetencji.

Efekt uczenia się

Opracowuje rekomendacje dla klienta/ wspieranej firmy w odniesieniu do prowadzonej działalności

Kryteria weryfikacji*

- formułuje wnioski z przeprowadzonych analiz oraz rekomendacje w odniesieniu do prowadzonej działalności; - opracowuje harmonogram wdrożenia rekomendacji z uwzględnieniem czasu, zadań i osób.

Efekt uczenia się

Pomaga w wypełnianiu dokumentów i formularzy rejestracyjnych dla poszczególnych form działalności

Kryteria weryfikacji*

- wyszukuje w dostępnych zasobach internetowych aktualny formularz rejestracyjny dla

wskazanej formy działalności; - wyszukuje w dostępnych zasobach internetowych wzory umów i innych dokumentów będących załącznikami do formularza rejestracyjnego; - wypełnia poszczególne pola wybranego formularza rejestracyjnego.

Efekt uczenia się

Wspiera w opracowaniu strategii niezbędnej z punktu widzenia rozwoju biznesu

Kryteria weryfikacji*

- na bazie przeprowadzonej analizy identyfikuje potrzeby w obszarze strategii niezbędnej z punktu widzenia rozwoju biznesu; - dobiera rodzaj strategii do zidentyfikowanych potrzeb przedsiębiorstwa; - wskazuje minimalny zakres opracowania strategii; - definiuje cele strategiczne w oparciu o SMART; - omawia zasady konstruowania misji i wizji przedsiębiorstwa; - formułuje misję i wizję przedsiębiorstwa.

Informacje o instytucjach uprawnionych do nadawania kwalifikacji

Wnioskodawca*

Fundacja VCC

Minister właściwy*

Ministerstwo Przedsiębiorczości i Technologii

Okres ważności dokumentu potwierdzającego nadanie kwalifikacji i warunki przedłużenia jego ważności*

Certyfikat ważny 5 lat. W celu przedłużenia ważności certyfikatu kandydat musi udokumentować minimum 500 godzin doradczych w obszarze zbieżnym z efektami uczenia się określonymi dla kwalifikacji "Doradzenie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej" oraz poddać się walidacji metodą testu teoretycznego obejmującego efekty uczenia się związane z bieżącymi przepisami prawnymi będącymi w zakresie kwalifikacji (zestaw 01).

Nazwa dokumentu potwierdzającego nadanie kwalifikacji*

Certyfikat

Uprawnienia związane z posiadaniem kwalifikacji*

Nie dotyczy

Kod dziedziny kształcenia*

345 - Nauki o zarządzaniu i administracji

Kod PKD*

Kod	Nazwa
70.22	Pozostałe doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania

Status

Dokumenty

#	Tytuł dokumentu
1	KRS rejestr przedsiębiorców
2	KRS rejestr stowarzyszeń
3	Potwierdzenie wniesienia opłaty
4	Statut
5	ZRK_FKU_Doradzanie w zakresie zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej



Oświadczam, że dane zawarte we wniosku o włączenie kwalifikacji rynkowej do Zintegrowanego Systemu Kwalifikacji są zgodne z prawdą. Jestem świadomy odpowiedzialności karnej za złożenie fałszywego oświadczenia.*

Dane o podmiocie, który złożył wniosek

Fundacja VCC

Siedziba i adres: Matki Teresy z Kalkuty 18 lok.16, 20-538 Lublin

NIP: 7123281299

REGON: 061608116

Numer KRS: 0000479551

Reprezentacja: Radosław Panas - Prezes Zarządu, Edyta Migalka - Dyrektor ds. komunikacji

Adres elektroniczny osoby wnoszącej wniosek: edyta.migalka@vccsystem.eu